

Recruiter	
Reference	25D1763032604
Title of the Offer	Un(e) Chargé(e) de Développement-Filière santé
Description of the mission	Prise de fonction au 1er décembre 2025

Poste basé à Mumbai

BUSINESS FRANCE – QUI SOMMES NOUS ?

Entreprise publique de conseil, nous agissons au service de l'internationalisation de l'économie française.

Convaincus que la bonne rencontre peut tout changer, nous mettons à disposition des entrepreneurs, notre expertise et la puissance de notre réseau en France et partout dans le monde.

Nos équipes ouvrent de nouveaux marchés aux entreprises françaises et participent à l'attractivité de la France aux yeux des investisseurs étrangers pour générer de l'activité et des emplois en France.

Nous agissons pour :

- Soutenir, dans la durée, le développement international des entreprises françaises et implantées en France, notamment les ETI et PME de croissance.
- Promouvoir les secteurs d'excellence française et les filières d'avenir, au service de la compétitivité et de l'innovation.
- Accompagner l'internationalisation des entreprises françaises et de la jeunesse en développant le Volontariat International en Entreprise (V.I.E).
- Prospector et attirer en France des investissements étrangers créateurs de valeur et d'emplois, accueillir et accompagner les talents internationaux.
- Valoriser l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires.

LES RESULTATS ?

En 2024, les PME et ETI françaises que nous avons accompagnées ont généré 1,8 milliard d'euros de chiffre d'affaires additionnel à l'export ! Nous avons également accompagné 66% des 1 688 décisions d'investissements étrangers en 2024.

3 BONNES RAISONS DE NOUS REJOINDRE

1. Intégrer nos équipes, c'est la promesse de faire bouger les lignes pour la France de demain ! Nous mettons collectivement nos expertises au service des entrepreneurs français et des investisseurs étrangers pour développer l'économie française.

2. Chez nous, l'esprit d'équipe est une valeur fondamentale et chaque collaborateur contribue directement à la réussite des entreprises et à la croissance des territoires.

Animés par une véritable culture de l'impact, nous plaçons la réussite de nos clients au centre de notre action, en contribuant directement à leur croissance et à leur internationalisation.

3. Enfin, travailler chez Business France c'est rejoindre une entreprise à taille humaine, mais avec une dimension internationale. Présent dans 53 pays, notre réseau est un véritable atout et l'opportunité pour chaque collaborateur de s'ouvrir à d'autres marchés, d'autres cultures et différentes approches de notre métier.

BUSINESS FRANCE INDE

L'équipe de BUSINESS FRANCE en Inde (qui a également compétence sur le Bangladesh et le Sri Lanka) est une équipe multiculturelle et est constituée d'une vingtaine d'experts opérationnels présents sur 4 sites (New Delhi, Mumbai, Bangalore et Chennai).

MISSIONS DU DIRECTEUR DE PROJETS

Expertise & Veille Stratégique

- Décryptez l'écosystème indien : Analysez les acteurs clés, les réglementations et les

tendances pour guider les entreprises françaises.

- Réalisez des études de marché sur mesure, afin d'identifier les opportunités et les risques pour nos clients.

Conseil & Accompagnement Sur-Mesure

- Construisez des stratégies personnalisées pour aider les entreprises à s'implanter ou se développer en Inde.
- Adaptez les solutions Business France aux besoins spécifiques des PME, ETI et grands groupes.

Prospection & Mise en Relation

- Organisez des missions B2B et des rendez-vous qualifiés pour créer des partenariats gagnants.
- Identifiez des partenaires locaux (distributeurs, investisseurs, institutions) pour accélérer l'ancrage des entreprises françaises.

Événementiel & Promotion

- Pilotez des événements (colloques, salons, pavillons France) pour renforcer la visibilité de nos clients.
- Collaborez étroitement avec les équipes en France et en Inde pour maximiser l'impact des actions.

Réseau & Influence

- Représentez Business France lors des grands événements sectoriels en Inde.
- Développez un réseau d'influence avec les acteurs clés du marché (institutionnels, industriels, startups).

Autonomie & Impact

- Prenez en charge la relation client de A à Z : de la prospection à la finalisation des projets.
- Mesurez l'impact de vos actions sur la réussite des entreprises accompagnées.

PROFIL RECHERCHE

- Entre 5 et 10 ans d'expérience
- Nationalité : soit Français(e) titulaire d'un statut OCI (Overseas Citizen of India), soit Indien(ne)
- Diplômé(e) d'une école de commerce ou d'une formation équivalente en gestion, économie ou relations internationales
- Une bonne connaissance des environnements économiques français et indien est indispensable
- Une expérience professionnelle en France et en Inde serait un atout majeur
- Expérience dans le développement économique, l'investissement étranger ou les relations institutionnelles appréciée

COMPÉTENCES

- Aisance relationnelle, sens de la diplomatie et de la négociation
- Excellentes capacités d'analyse stratégique et de synthèse
- Sens de l'initiative, autonomie et rigueur
- Capacité à travailler dans un environnement multiculturel
- Piloter et organiser avec agilité
- Travailler en transversal et s'appuyer sur l'intelligence collective
- Maîtrise des outils bureautiques et numériques
- Français et Anglais : niveau C1 à C2 (Maîtrise complète des deux langues, y compris dans des contextes complexes, rédaction de rapports, discours, etc. Un certificat officiel (ex. DELF, TOEIC, IELTS, etc.) ou une preuve équivalente (diplôme, expérience professionnelle, attestation d'employeur) de moins de 2 ans, pourra être demandé. L'Hindi est un plus

Type of contract	CDI
Teleworking	Not specified
Customer	Business France